

Gratis cursusmiddag speciaal voor startende exporteurs uit het midden- en kleinbedrijf – 31 mei 2016

“Effectieve Beursdeelname”

Volgend op de succesvolle cursussen “Beursdeelname en Beursbezoek” wordt er dit jaar een extra cursus georganiseerd op 31 mei. Eén van de mogelijkheden om internationaal afnemers te vinden is een beursdeelname. Hoe dit goed voor te bereiden, jezelf, je product of dienst en je bedrijf goed te presenteren en een succesvolle follow-up te doen is vaak een lastig karwei.

Deze cursus is er vooral op gericht om de deelnemers te leren beursdeelname en beursbezoek op een professionele en adequate manier in te vullen en te organiseren. Tijdens de cursus wordt besproken hoe je de juiste beurs in het juiste land kunt kiezen, hoe u op een beurs te presenteren en gedragen, zowel als deelnemer en als bezoeker en hoe zoveel mogelijk rendement te halen uit deelname of bezoek (o.a. matchmaking, follow-up). Een goede sales pitch, hoe deze op te zetten en uit te voeren is ook onderdeel van de cursus. Voor meer informatie over het programma zie de bijlage.

Doelgroep: exportmanagers zowel back- en front office en (export)directeuren die direct bij de exportuitvoering betrokken zijn; onze ervaring is dat bedrijven met dit onderwerp veelvuldig worstelen en hier veel vragen over stellen tijdens het SIB traject. De doelgroep is te vinden in alle sectoren.

Inschrijving:

U kunt zich inschrijven voor de cursus via de webiste:

www.rvo.nl/cursusbeursdeelname

Locatie:

Het Oude Tolhuys
Weg naar Rhijnauwen 13-15
3584 AD Utrecht

Duur: 12:30-17:00 uur (18:30 uur einde netwerkreceptie)

Tijdstip / middagindeling:

- 12:30 - 13:00 uur Inloop
- 13:00 - 15:00 uur 1^e deel cursusprogramma
- 15:00 - 15:15 uur Pauze
- 15:15 - 17:00 uur 2^e deel cursusprogramma
- 17:00 - 18.30 uur Gelegenheid tot stellen verdere vragen & netwerken

Groepsgrootte: maximaal 25 deelnemers

Certificaat: Deelnemers ontvangen na afloop een certificaat van deelname

Cursusleiders: Joost van Dam en Merit Temmink.

Kosten: Deze cursus wordt u gratis aangeboden door RVO- Afdeling Starters International Business (SIB) en is vooral bedoeld voor deelnemers aan het SIB traject. Bij niet opdagen zonder afmelding 1 week van te voren zijn de kosten € 75,- excl. BTW

Organisatoren: Nederlandse Export Combinatie (NEC) i.s.m. RVO-SIB

Vragen: neem contact op met Marieke Kock op marieke@nec.nl of via 033 433 0131

Programma

Algemeen

- Belangrijke beurzen
- Hoe kies ik de meest geschikte beurs?
- Eigen deelname of deelname aan Holland paviljoen?
- Databases met beurzen
- Subsidiemogelijkheden; o.a. SIB Missievoucher, coaching vouchers, evenementen
- Sales pitch opstellen en uitvoeren

Voorbereiding

- Stand uitstraling (imago,-, design-, product- /bedrijfsuitstraling/ frieslijst / etc.)
- Communicatie uitingen (stand, flyers, Business cards, website/webshop, twitter berichten, Linked-in, bloggers, instagram, youtube, I-pad brochure/-filmpje, etc.)
- Afspraken-agenda maken voor de beurs (invitatiekaarten)
- Matchmaking mogelijkheden
- Mogelijkheid van presentaties / inleidingen benutten (geven zowel als bezoeken)
- Welke praktische zaken mee te nemen
- Verzenden goederen & verzekering
- NEC Checklist beursdeelname checken!
- SMART plan maken follow-up incl. medewerkers die hiermee gemoeid zijn

Uitvoering

- Opbouw stand
- Decoratie stand
- Inrichten stand
- Presentatie standhouders
- Gedrag op en om de stand
- Afwezigheid van de stand
- Recepties & galadiners



Follow-up

- Maken van offertes
- Opvolgen contacten
- Op mailing lijst plaatsen van opgedane contacten (nieuwsbrief)
- Planning maken voor vervolfbezoek